



Polskie Towarzystwo Prawa i Gospodarki

Pozyskiwanie kontrahentów i opłacalny import z CHIN – projekt, licencja , produkcja , model biznesowy

Opłacalny IMPORT - Od projektu i kosztorysu → poprzez ofertę , zakup licencji , kontrolę produkcji → po bezpieczną dostawę i rozliczenie sprzedaży: Produkcja pod własną marką



Jak aktualnie wygląda rynek chiński w perspektywie polskich przedsiębiorców?

1. Coraz większe zainteresowanie polskich firm produkcją w Chinach - Dlaczego warto ?
2. czynniki zwiększające opłacalność importu z CHIN
 - koszty produkcji
 - koszty pracy
 - koszty energii
 - koszty transportu (cło, podatki ,inne opłaty

30.07.2024

ONLINE

9.15-17.00

transportowe)

3. Coraz większe możliwości bezpośrednich kontaktów firm polskich z firmami z Chin, z wyłączeniem nieuczciwych pośredników
4. Najbardziej pożądane rejony chińskie dla polskich przedsiębiorców

2. Jak szukać kontrahentów w Chinach?

1. targi , w tym targi on-line
2. spotkania biznesowe
3. spotkania organizowane z firmami chińskimi poszukującymi producentów w Polsce
4. Zapytanie ofertowe

3. Opłacalność importu - Co importować ?

- Zakup towarów gotowych czy produkcja na zamówienie.?
- Określenie wymogów jakościowych.

Rośnie opłacalność produkcji w CHINACH

Produkcja na zlecenie w Chinach oznacza tańsze koszty stałe - Jest to wykonanie wybranego produktu w standardzie innym niż ten, który zwykle oferuje dana fabryka w Chinach. Zazwyczaj w produkcji wprowadzane są zmiany lub tworzony jest on od podstaw.

4. Projekt własnego towaru → wdrażanie nowego projektu pod własną marką

- gdzie zaprojektować towar ?
- jak i kiedy opatentować projekt ?
- Jak wygląda nadzór nad procesem produkcji .

5. Jak zabezpieczyć swoje interesy w relacjach z firmami chińskimi?

- Sprawdzenie kontrahenta chińskiego
- Umowa z kontrahentem chińskim
- rola kancelarii prawnych w Polsce współpracujących z kancelariami chińskimi

6. Jak sprawdzić Chińczyka?

- Możliwości sprawdzenia wiarygodności firm w Chinach
- Osoby uprawnione do działania w imieniu firmy chińskiej

Edyta Gosk- Grodzka:

**Partner w Kancelaria FGGK,
radca prawny, członek
Poland - Hong Kong
Association.**

W Kancelarii kieruje Chinese i Korean desk. Świadczy stałą pomoc prawną polskim i zagranicznym firmom działającym w Polsce z zakresu prawa handlowego, prawa międzynarodowego i prawa zamówień publicznych. Wspiera przedsiębiorców polskich rozpoczynających działalność w Chinach oraz przedsiębiorców zagranicznych rozpoczynających działalność na polskim rynku

Produkcja w Chinach

Rośnie opłacalność produkcji w CHINACH

Produkcja na zlecenie w Chinach oznacza tańsze koszty stałe - Jest to wykonanie wybranego produktu w standardzie innym niż ten, który zwykle oferuje dana fabryka w Chinach. Zazwyczaj w produkcji wprowadzane są zmiany lub tworzony jest on od podstaw.

- Inspekcja firmy
- Platformy do sprawdzenia kontrahentów w Chinach

7. Jakie dokumenty podpisać z Chińczykami

- Jak powinna zostać skonstruowana umowa z Chińczykami
- prawo i sąd właściwe w razie zaistnienia sporu z Chińczykami
- przykłady zapisów umownych
- firmy ubezpieczeniowe polsko- chińskie

8. Pierwsza partia towaru bezusterkowa, a potem?

- jak walczyć o jakość towaru dostarczanego z Chin
- monitoring procesu produkcyjnego
- cena produktu,
- licencje,
- certyfikaty
- wzory produktów
- procedura reklamacyjna
- dochodzenie roszczeń

9. Po co płacić Chińczykom - Jak otworzyć spółkę w Chinach?

- a. formy prawne prowadzenia działalności w Chinach
- Spółka w Chinach – koszty - wymogi prawne i czas otwarcia działalności w Chinach

10. Zastrzeżenie własnego znaku towarowego w Chinach

- Procedura, czas i koszty zastrzeżenia znaku towarowego w Chinach
- Jak przygotować polski podmiot do zastrzeżenia znaku towarowego w Chinach
- Rejestracja w ramach systemu krajowego
- Rejestracja w ramach systemu międzynarodowego.

Opis i Zgłoszenie →

Cel główny szkolenia

- Projekt → Produkcja
→ Dostawa
- Rozliczenie
- Umiejętność samodzielnego poruszania się na rynku chińskim - Jak wyprodukować własny produkt pod własną marką ?
- Jak tanio produkować i tanio sprowadzać ?

Opis i Referencje →

KNOW-HOW

Wykształcenie umiejętności kompleksowego KNOW-HOW

1. własny projekt = własny produkt
2. zakup licencji
3. rozliczanie produktów licencyjnych.,
4. kontrola produkcji aż po „dostarczenie na półkę”.
5. Poznanie narzędzi do sporządzania prawidłowej kalkulacji kosztów

projektu i importu.
6. Import gotowych towarów

Kontakt

© Polskie

Towarzystwo Gospodarki
Rynkowej

22 644 18 35

k. 662 071 646

